Die HS-Schoch GmbH ist Systemlieferant für KTL- und Pulverbeschichtete Blechkomponenten. Von der Entwicklung bis zur versandfertigen KTL- und Pulverbeschichteten Systemkomponente ist die HS-Schoch GmbH Kompetenzpartner über die gesamte Produktionskette. Sie ist an 3 Standorten tätig und beschäftigt derzeit ca.185 Mitarbeiter

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Sie:

Key Account Manager (m/w)

Ihre Aufgaben:

- > Akquise und Betreuung der Schlüsselkunden
- > Strategie- und Zukunftsplanung
- > Entwicklung von optimalen Vertriebsstrategien
- > Vertriebscontrolling, Potential- und Sortimentsanalysen
- > Berechnung und Ermittlung der Betriebskosten und Preise
- > Erschließung neuer Geschäftsfelder und Produkte
- > Entwicklung neuer Ideen und Betreuung der Umsetzung

Ihr Profil:

- > Studium der Betriebswirtschaftslehre oder vergleichbare kaufmännische Ausbildung mit Weiterbildung
- > Mehrjährige Vertriebserfahrung
- > Hohe Beratungs- und Akquisitionskompetenz
- > Taktisches Geschick und eine gewisse Coolness
- > Einfühlungsvermögen und Verlässlichkeit
- > Talent zum Networking
- > Offenheit und gute Kommunikation
- > Fähigkeit erfolgreich den Spagat zwischen dem Profit für das Unternehmen und der Zufriedenheit des Kunden zu meistern

HS Schoch®

HS-Schoch GmbH
Hemann-Schoch-Str. 1 – 06869 Coswig/Anh.-Cobbelsdorf

www.hs-schoch.de

Wir bieten ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet in einem national und international tätigen, aufstrebenden Familienunternehmen mit leistungsgerechter Vergütung und sehr guten Entwicklungschancen. Wir legen Wert auf flache Hierarchien mit viel Raum für Eigeninitiative, neue Ideen und selbständiges Arbeiten. Eine familienfreundliche Personalpolitik mit dem Ziel Beruf und Leben in Einklang zu bringen.

Es erwartet Sie ein kompetentes, motiviertes und dynamisches Team mit vielen neuen Ideen und Projekten.
Wir freuen uns auf Ihre schriftliche Bewerbung inkl. Ihrer Gehaltsvorstellung an: bewerbung@hs-schoch.de